



06 Estratégias Comunicativas para ser respeitado



LEILANE SENA
COACH DE COMUNICAÇÃO

Leilane Sena

Há 20 anos eu trabalho como fonoaudióloga, realizando treinamento comunicativo e vocal.

Fui preparadora vocal de profissionais da voz, ensinei na UFS e também realizei várias pesquisas científicas.

São vários anos de muita experiência, estudo e resultados que me dão o conforto em compartilhar com você o que funciona e te dará uma comunicação confiante.

Neste booklist você aprenderá 06 estratégias comunicativas para ter uma comunicação confiante e que te faça ser respeitado.



A comunicação confiante te faz ser respeitado e ouvido!

E quando isso acontece, você se destaca profissionalmente e pode crescer o seu negócio, ou conquistar o emprego do sonho.

The Power of Effective Communication in Sales and Negotiations

 **Raimondas K.**
Sales Manager
Published May 25, 2023

+ Follow

The art of sales and negotiations is often rooted in one vital element: communication. Effective communication can transform interactions, drive sales, and foster long-term relationships with customers. In the context of small businesses and start-ups, mastering this skill can make a significant difference in growth and profitability.

LinkedIn Join now Sign in



Comunicação é a Habilidade mais Valorizada pelas Empresas

As lições de Warren Buffett para jovens ganharem o dobro de dinheiro

O bilionário dá lição valiosa em vídeo divulgado no LinkedIn



Esse é o grande segredo dos profissionais que:

Alcançam grandes cargos no mercado de trabalho.

São reconhecidos profissionalmente.

Fecham negócios e causam uma boa primeira impressão em reuniões.

Uma das estratégias para que você tenha esse mesmo resultado, é trabalhar a sua comunicação. Abaixo, eu te mostro 06 passos para iniciar esse processo.

01. Evite usar jargões

Jargões como “tipo”, “tá ligado” em final de frases empobrecem a sua fala e passam uma imagem menos profissional.

02. Trabalhe a articulação

Dicção passa credibilidade! Aprimore sua pronúncia para garantir que suas ideias sejam sempre compreendidas e para passar mais credibilidade.

03. Cuidado com a postura

Postura encurvada, com ombros para frente, olhar cabisbaixo transmitem uma imagem de “derrotado”. Se você quer ser respeitado, tenha uma postura ereta.



04. Não acrescente muitos detalhes

Explicar uma ideia dando vários detalhes, dificulta a compreensão e não passa confiança. Além disso, o interlocutor perde o interesse em te ouvir.

05. Escute atentamente

Se você tem escuta ativa quando o outro está falando, o interlocutor tende a fazer o mesmo quando for a sua vez.

06. Mantenha a calma

Em situações desafiadoras, mantenha a calma e evite reagir impulsivamente. Para isso, puxe o ar em 3 segundos, segure por 5 segundos e solte lentamente em 5 segundos.





Consultoria
ORATÓRIA DE
IMPACTO

Tenha um plano personalizado para a sua
comunicação no digital + masterclass “A Voz
que Convence”